

# Prévia Operacional

## 4T22



Tenda lançou R\$ 704,2 milhões, com VSO Líquida de 25,9% e preço médio de vendas de R\$ 202,2 mil nesse quarto trimestre de 2022.



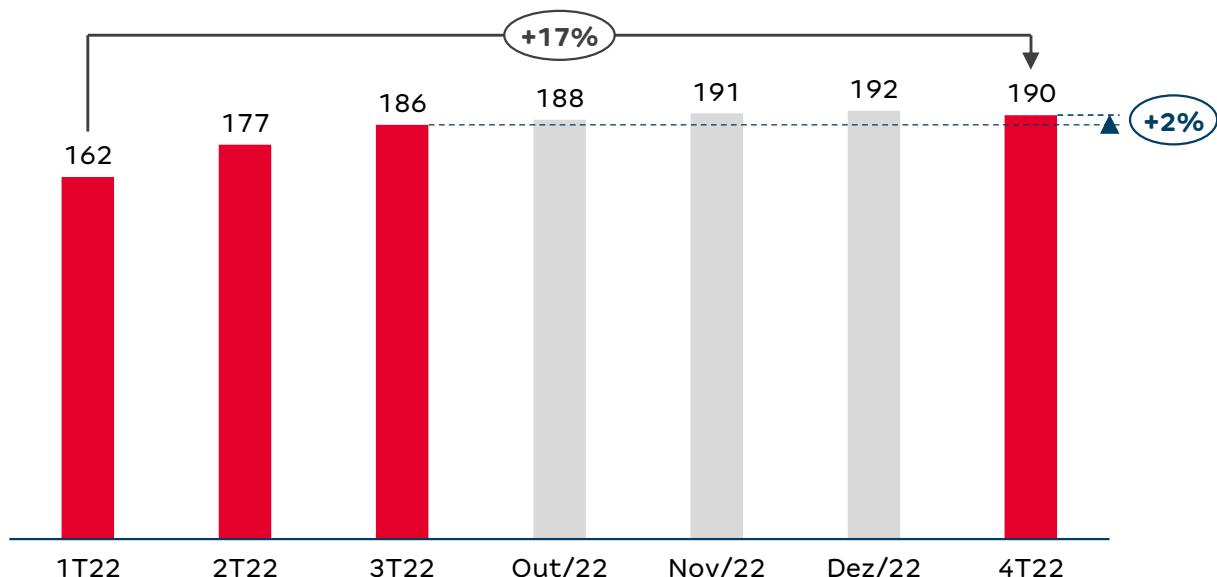
**São Paulo, 17 de janeiro de 2023** – Construtora Tenda S.A. (“Companhia”, “Tenda”), uma das principais construtoras e incorporadoras com foco em habitação popular no Brasil, anuncia hoje a prévia dos resultados operacionais (lançamentos, vendas brutas, distratos, vendas líquidas, unidades repassadas, unidades entregues, obras em andamento e banco de terrenos) do quarto trimestre de 2022 para o modelo on-site. Ressaltamos que estes resultados operacionais são preliminares ainda sujeitos à revisão da auditoria.

## DESTAQUES

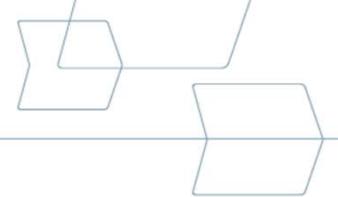
### OPERACIONAIS

- **Preço médio da venda bruta** observado no trimestre foi de R\$189,8 mil, (+20,5% a/a e +2,3% t/t). Dando sequência na estratégia de precificação, privilegiando a recomposição de nossas margens.

Evolução Preço de Vendas Brutas  
(R\$ milhares)



- **Lançamento** de 9 empreendimentos totalizando R\$ 704,2 milhões (-15,8% a/a e +87,2% t/t), com preço médio de R\$ 202,2 (+36,7% a/a e -3,8% t/t). Encerramos o ano de 2022 com VGV de R\$ 2,3 bilhões.
- **VSO bruta** de 29,6% (-7,4 p.p. a/a e +5,7 p.p. t/t).
- **Vendas Líquidas** totalizaram R\$ 657,0 milhões (-15,9% a/a e +34,3% t/t), com VSO líquida de 25,9% (-6,0 p.p. a/a e +5,6 p.p. t/t).
- **VGV repassado** finalizou o trimestre em R\$ 478,9 milhões (-19,4% a/a e -12,4% t/t).
- **Banco de terrenos** totalizou R\$ 15 bilhões (+21,6% a/a e +8,0% t/t). Adquirimos R\$ 1 bilhão com incremento no percentual das permutas em relação ao ano anterior que passaram a representar 47,6% do total do banco de terrenos (+4,3p.p. a/a e +1,6p.p. t/t).



## RESULTADOS OPERACIONAIS

### LANÇAMENTOS

A Tenda lançou 9 empreendimentos no 4T22 totalizando um VGV de R\$ 704,2 milhões (-15,8% a/a e +87,2% t/t). No ano foram lançados 31 projetos somando um VGV de R\$ 2,3 bilhões, com incremento de 32% no preço médio de venda por unidade em relação ao ano de 2021.

Lançamentos	4T22	3T22	T/T (%)	4T21	A/A (%)	2022	2021	A/A (%)
<b>Tenda</b>								
Número de Empreendimentos	9	5	80,0% ↑	17	(47,1%) ↓	31	58	(46,6%) ↓
<b>VGV (R\$ milhões)</b>	<b>704,2</b>	<b>376,2</b>	<b>87,2% ↑</b>	<b>836,2</b>	<b>(15,8%) ↓</b>	<b>2.316,7</b>	<b>3.066,0</b>	<b>(24,4%) ↓</b>
Número de unidades	3.483	1.790	94,6% ↑	5.656	(38,4%) ↓	11.747	20.519	(42,8%) ↓
Preço médio por unidade (R\$ mil)	202,2	210,2	(3,8%) ↓	147,9	36,7% ↑	197,2	149,4	32,0% ↑
Tamanho médio dos lançamentos (em unidades)	387	358	8,1% ↑	333	16,3% ↑	379	354	7,1% ↑

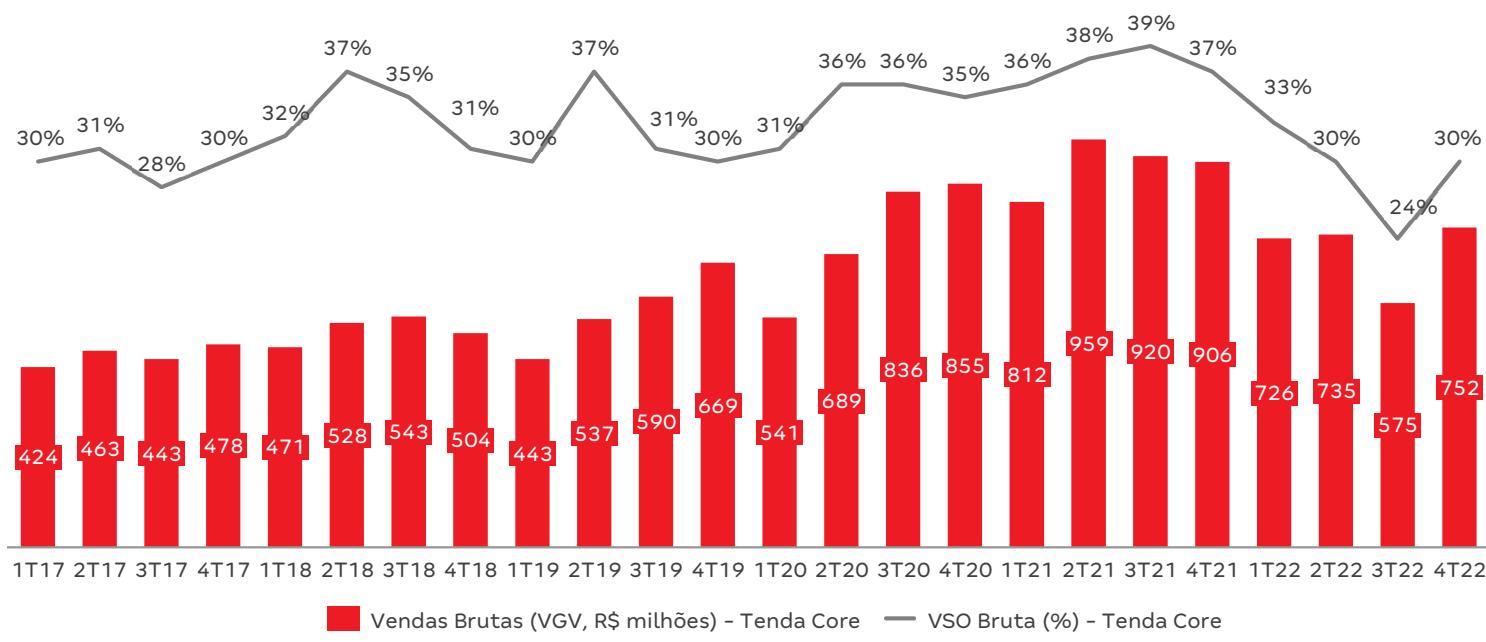
### VENDAS BRUTAS

No 4T22 as vendas brutas totalizaram R\$ 752,3 milhões (-17,0% a/a e +30,8% t/t) com uma velocidade sobre a oferta bruta ("VSO Bruta") de 29,6% (-7,4p.p. a/a e +5,7p.p. t/t). No ano de 2022 as vendas brutas totalizaram R\$ 2,7 bilhões.

O preço médio por unidade aumentou +20,5% a/a e +2,3% t/t.

Vendas Brutas	4T22	3T22	T/T (%)	4T21	A/A (%)	2022	2021	A/A (%)
<b>Tenda</b>								
<b>VGV (R\$ milhões)</b>	<b>752,3</b>	<b>575,1</b>	<b>30,8% ↑</b>	<b>906,3</b>	<b>(17,0%) ↓</b>	<b>2.788,0</b>	<b>3.597,2</b>	<b>(22,5%) ↓</b>
Número de unidades	3.964	3.100	27,9% ↑	5.756	(31,1%) ↓	15.703	23.908	(34,3%) ↓
Preço médio por unidade (R\$ mil)	189,8	185,5	2,3% ↑	157,4	20,5% ↑	177,5	150,5	18,0% ↑
<b>VSO Bruta</b>	<b>29,6%</b>	<b>23,9%</b>	<b>5,7 p.p. ↑</b>	<b>37,0%</b>	<b>(7,4 p.p.) ↓</b>	<b>66,9%</b>	<b>75,3%</b>	<b>(8,4 p.p.) ↓</b>

### Vendas Brutas (VGV, R\$ milhões) e VSO Bruta (%) On-site



■ Vendas Brutas (VGV, R\$ milhões) - Tenda Core   ■ VSO Bruta (%) - Tenda Core





## DISTRATOS E VENDAS LÍQUIDAS

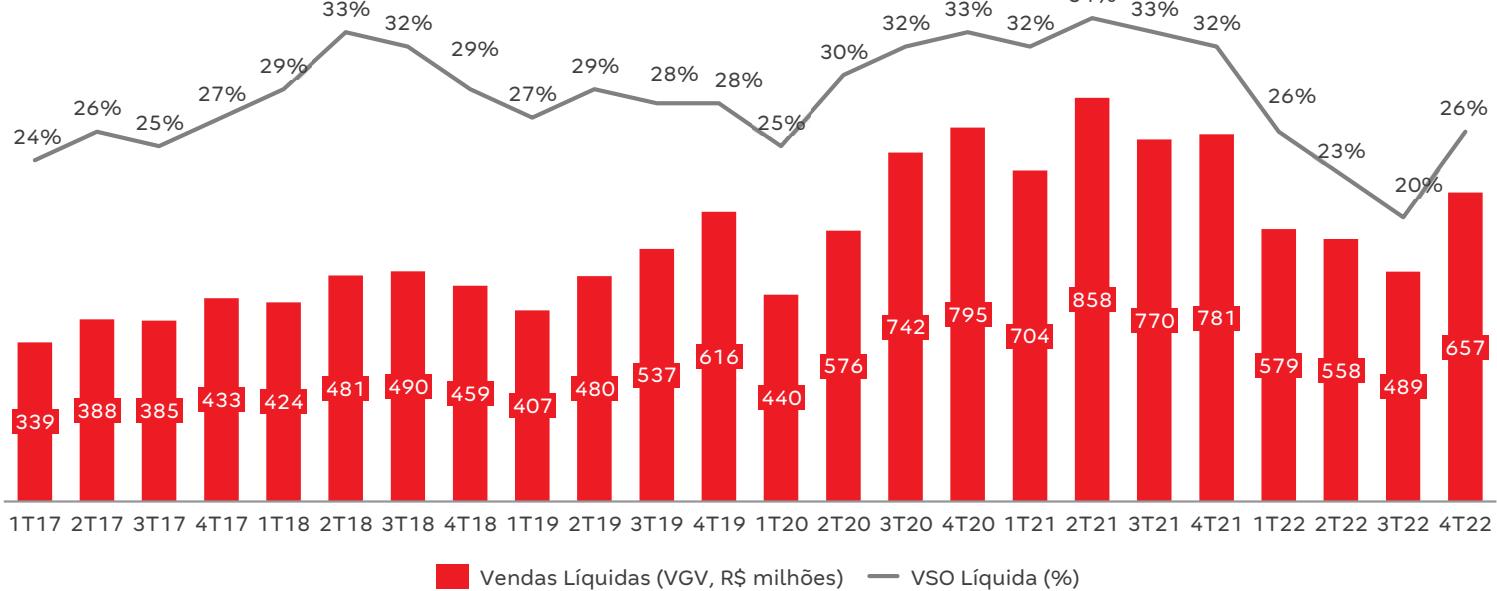
As vendas líquidas encerraram o 4T22 em R\$ 657,0 milhões (-15,9% a/a e +34,3% t/t) com velocidade sobre a oferta líquida (“VSO Líquida”) de 25,9% (-6,0p.p. a/a e +5,6p.p. t/t).

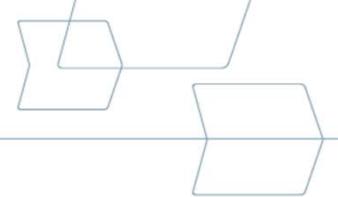
A relação de distratos sobre vendas brutas encerrou o 4T22 em 12,7% apresentando uma redução de -1,1p.p. na comparação anual e de -2,2p.p. na comparação trimestral.

(VGV, R\$ milhões)	4T22	3T22	T/T (%)	4T21	A/A (%)	2022	2021	A/A (%)
<b>Tenda</b>								
Vendas Brutas	752,3	575,1	30,8% ↑	906,3	(17,0%) ↓	2.788,0	3.597,2	(22,5%) ↓
Distratos	95,3	85,8	11,1% ↑	125,3	(24,0%) ↓	504,6	484,1	4,2% ↑
Vendas Líquidas	657,0	489,3	34,3% ↑	780,9	(15,9%) ↓	2.283,3	3.113,1	(26,7%) ↓
% Lançamentos <sup>1</sup>	63,0%	34,9%	28,1 p.p. ↑	76,7%	(13,7 p.p.) ↓	33,9%	53,9%	(20,0 p.p.) ↓
% Estoque	37,0%	65,1%	(28,1 p.p.) ↓	23,3%	13,7 p.p. ↑	66,1%	46,1%	20,0 p.p. ↑
Distratos / Vendas Brutas	12,7%	14,9%	(2,2 p.p.) ↓	13,8%	(1,1 p.p.) ↓	18,1%	13,5%	4,6 p.p. ↑
VSO Líquida	25,9%	20,3%	5,6 p.p. ↑	31,9%	(6,0 p.p.) ↓	54,8%	65,1%	(10,3 p.p.) ↓

(em unidades)	4T22	3T22	T/T (%)	4T21	A/A (%)	2022	2021	A/A (%)
<b>Tenda</b>								
Unidades Vendidas Brutas	3.964	3.100	27,9% ↑	5.756	(31,1%) ↓	15.703	23.908	(34,3%) ↓
Unidades Distratadas	553	517	7,0% ↑	851	(35,0%) ↓	3.131	3.349	(6,5%) ↓
Unidades Vendidas Líquidas	3.411	2.583	32,1% ↑	4.905	(30,5%) ↓	12.572	20.559	(38,8%) ↓
Distratos / Vendas Brutas	14,0%	16,7%	(2,7 p.p.) ↓	14,8%	(0,8 p.p.) ↓	19,9%	14,0%	5,9 p.p. ↑

### Vendas Líquidas (VGV, R\$ milhões) e VSO Líquida (%) On-site





## UNIDADES REPASSADAS, ENTREGUES E OBRAS EM ANDAMENTO

O VGV repassado nesse trimestre totalizou R\$ 478,9 milhões (-19,4% a/a e -12,4% t/t).

Foram entregues 4.655 unidades (+54,1% a/a e +91,2% t/t) e encerramos o trimestre com 74 obras em andamento (-16,9% a/a e -5,1% t/t).

Repasses, Entregas e Andamento	4T22	3T22	T/T (%)	4T21	A/A (%)	2022	2021	A/A (%)
<b>Tenda</b>								
<b>VGV Repassado (em R\$ milhões)</b>	<b>478,9</b>	<b>546,4</b>	<b>(12,4%) ↓</b>	<b>594,1</b>	<b>(19,4%) ↓</b>	<b>2.010,1</b>	<b>2.546,6</b>	<b>(21,1%) ↓</b>
Unidades Repassadas	3.268	3.802	(14,0%) ↓	4.809	(32,0%) ↓	14.437	20.624	(30,0%) ↓
<b>Unidades Entregues</b>	<b>4.655</b>	<b>2.435</b>	<b>91,2% ↑</b>	<b>3.020</b>	<b>54,1% ↑</b>	<b>15.398</b>	<b>14.879</b>	<b>3,5% ↑</b>
<b>Obras em andamento</b>	<b>74</b>	<b>78</b>	<b>(5,1%) ↓</b>	<b>89</b>	<b>(16,9%) ↓</b>	<b>74</b>	<b>89</b>	<b>(16,9%) ↓</b>

## BANCO DE TERRENOS

A Tenda finalizou o 4T22 com R\$ 15 bilhões em VGV (+21,6% a/a e +8,0% t/t) no seu banco de terrenos. Adquirimos R\$ 1 bilhão, o percentual de compras em permuta continua aumentando em relação ao ano anterior e atingiu o patamar de 47,6% (+4,3p.p. a/a e 1,6p.p. t/t) neste trimestre.

Banco de Terrenos	4T22	3T22	T/T (%)	4T21	A/A (%)	2022	2021	A/A (%)
<b>Tenda</b>								
Número de empreendimentos	366	326	12,3% ↑	309	18,4% ↑	366	309	18,4% ↑
VGV (R\$ milhões)	15.068,3	13.946,4	8,0% ↑	12.392,3	21,6% ↑	15.068,3	12.392,3	21,6% ↑
Aquisições / Ajustes (R\$ milhões)	1.826,1	1.390,8	31,3% ↑	970,4	88,2% ↑	4.992,7	4.440,6	12,4% ↑
Número de unidades	85.732	83.755	2,4% ↑	78.483	9,2% ↑	85.732	78.483	9,2% ↑
Preço médio por unidade (R\$ mil)	175,8	166,5	5,6% ↑	157,9	11,3% ↑	175,8	157,9	11,3% ↑
% Permuta Total	47,6%	46,0%	1,6 p.p. ↑	43,3%	4,3 p.p. ↑	47,6%	43,3%	4,3 p.p. ↑
% Permuta Unidades	10,6%	9,4%	1,2 p.p. ↑	8,6%	2,0 p.p. ↑	10,6%	8,6%	2,0 p.p. ↑
% Permuta Financeiro	37,0%	36,5%	0,5 p.p. ↑	34,7%	2,3 p.p. ↑	37,0%	34,7%	2,3 p.p. ↑

1. Tenda detém 100% de participação societária de seu Banco de Terrenos



## **RELAÇÕES COM INVESTIDORES**

### **Luiz Mauricio de Garcia**

CFO e Diretor Executivo de Relações com Investidores

### **Franssuenia Andrade**

Analista de Relações com Investidores

### **Ygor Bovolon**

Estagiário de Relações com Investidores

## **Relações com Investidores**

**Tel.:** +55 (11) 3111-9909

**E-mail:** [ri@tenda.com](mailto:ri@tenda.com)

**Website:** [ri.tenda.com](http://ri.tenda.com)

## **ASSESSORIA DE IMPRENSA**

### **NOVAPR**

### **Marilia Paiotti**

**Tel.:** +55 (11) 5180-9079

**E-mail:** [marilia.paiotti@novapr.com.br](mailto:marilia.paiotti@novapr.com.br)

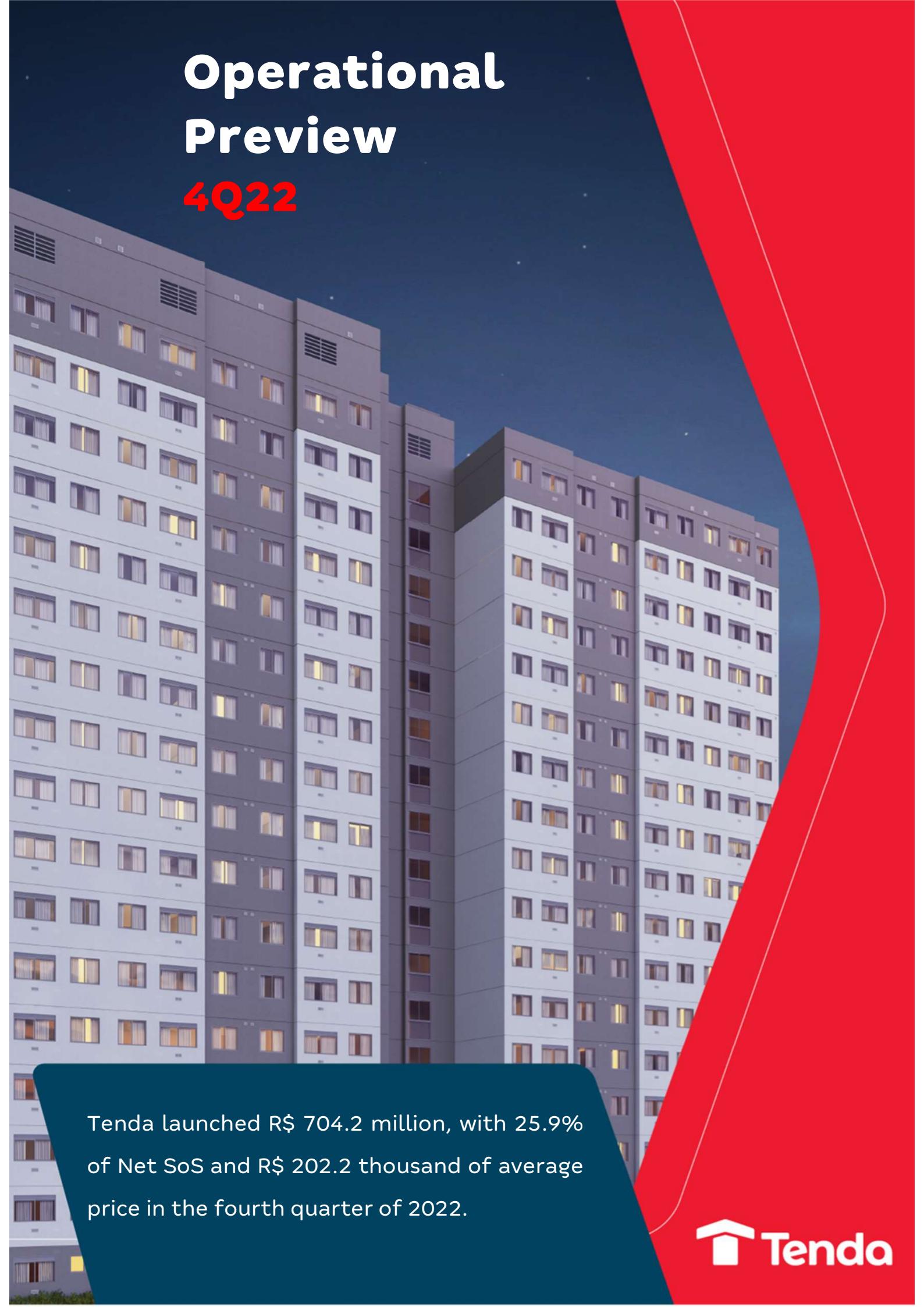
### **SOBRE A TENDA**

A Tenda (B3: TEND3) A Tenda (B3: TEND3) é uma das principais construtoras do Brasil e está listada no Novo Mercado, o mais alto nível de governança corporativa da B3. Com foco em habitação popular, atua em nove regiões metropolitanas do país com empreendimentos voltados para o grupo 2 do programa Casa Verde e Amarela ("PCVA").



# Operational Preview

## 4Q22



Tenda launched R\$ 704.2 million, with 25.9% of Net SoS and R\$ 202.2 thousand of average price in the fourth quarter of 2022.

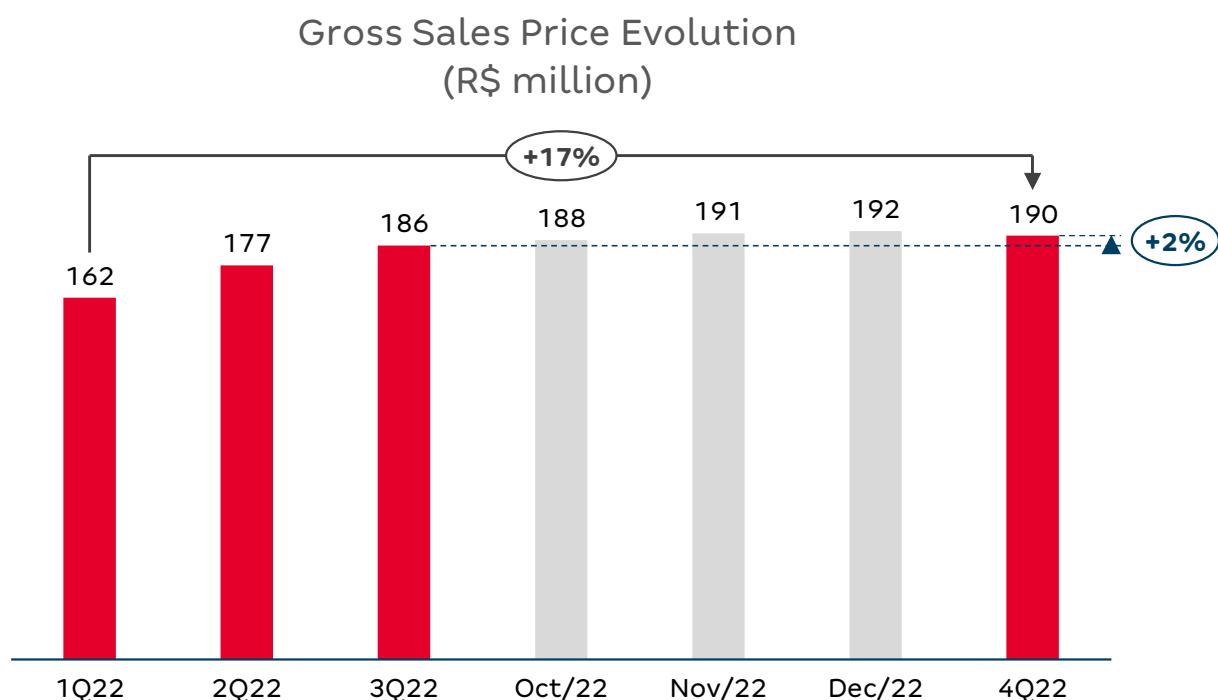


**São Paulo, January 17th, 2023** – Construtora Tenda S.A. (“Company”, “Tenda”), one of the main homebuilders and developers focused on affordable housing in Brazil, today announces a preview of Tenda on-site operational results (launches, gross sales, cancellations, net pre-sales, transferred units, delivered units, construction sites and landbank) for the 4th quarter of 2022. We emphasize that these operating results are preliminary, still subject to audit review.

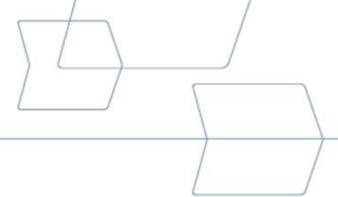
## HIGHLIGHTS

### OPERATIONS

- **Average gross sales price** of R\$189.8 thousand, (+20.5% YoY e +2.3% QoQ). Keeping the deep adjustment in the pricing strategy, focusing on the recomposition of our margins.



- **Launch** of 9 projects with PSV of R\$ 704.2 million (-15.8% YoY and +87.2% QoQ), with R\$ 202.2 thousand of average price (+36.7% YoY and -3.8% QoQ). In 2022, the total PSV launched reached R\$ 2.3 billion.
- **Gross SoS** of 29.6% (-7.4p.p. YoY and +5.7p.p. QoQ).
- **Net Pre-Sales** amounted to R\$ 657.0 million (-15.9% YoY and +34.3% QoQ) with solid net SOS of 25.9% (-6.0p.p. YoY and +5.6p.p. QoQ).
- **PSV transferred** totaled R\$ 478.9 million (-19.4% YoY and +12.4% QoQ) in 4Q22.
- **Landbank** totaled R\$ 15 billion (+21.6% YoY and +8.0% QoQ), we acquired R\$ 1 billion with an increase in the percentage of swaps over the previous year, which is 47.6% of the total land bank (+4.3p.p. YoY and +1.6p.p. QoQ).



## OPERACIONAL RESULTS

### LAUNCHES

Tenda launched 9 projects 4Q22 totaling a PSV of R\$ 704.2 million (-15.8% YoY and +87.2% QoQ). In the year 31 projects were launched, totaling a PSV of R\$2.3 billion, with a 32% increase in the average sale price per unit compared to 2021.

Launches	4Q22	3Q22	QoQ (%)	4Q21	YoY (%)	2022	2021	YoY (%)
<b>Tenda</b>								
Number of Launches	9	5	80.0% ↑	17	(47.1%) ↓	31	58	(46.6%) ↓
<b>PSV (R\$ million)</b>	<b>704.2</b>	<b>376.2</b>	<b>87.2% ↑</b>	<b>836.2</b>	<b>(15.8%) ↓</b>	<b>2,316.7</b>	<b>3,066.0</b>	<b>(24.4%) ↓</b>
Number of units	3,483	1,790	94.6% ↑	5,656	(38.4%) ↓	11,747	20,519	(42.8%) ↓
Average price per unit (R\$ thousand)	202.2	210.2	(3.8%) ↓	147.9	36.7% ↑	197.2	149.4	32.0% ↑
Average size of launches (in units)	387	358	8.1% ↑	333	16.3% ↑	379	354	7.1% ↑

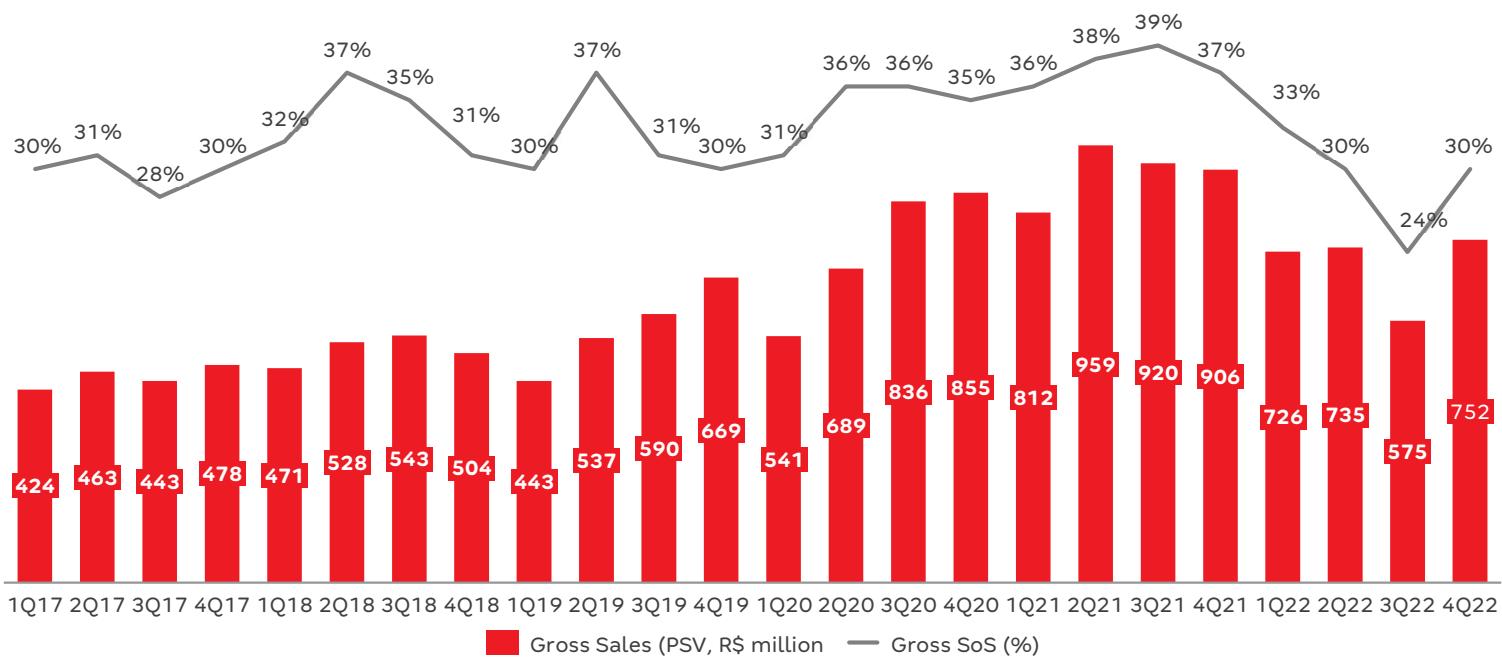
### GROSS SALES

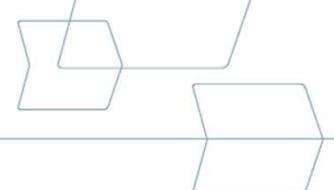
In the 4Q22 gross sales totaled R\$ 752.3 million (-17.0% YoY and +30.8% QoQ) with a speed over gross supply ("Gross SoS") of 29.6% (-7.4p.p. YoY and +5.7p.p. QoQ). In the year 2022 gross sales totaled R\$2.7 billion.

The average price per unit increased +20.5% YoY and +2.3% QoQ.

Gross Sales	4Q22	3Q22	QoQ (%)	4Q21	YoY (%)	2022	2021	YoY (%)
<b>Tenda</b>								
<b>PSV (R\$ million)</b>	<b>752.3</b>	<b>575.1</b>	<b>30.8% ↑</b>	<b>906.3</b>	<b>(17.0%) ↓</b>	<b>2,788.0</b>	<b>3,597.2</b>	<b>(22.5%) ↓</b>
Number of units	3,964	3,100	27.9% ↑	5,756	(31.1%) ↓	15,703	23,908	(34.3%) ↓
Average price per unit (R\$ thousand)	189.8	185.5	2.3% ↑	157.4	20.5% ↑	177.5	150.5	18.0% ↑
<b>Gross SoS</b>	<b>29.6%</b>	<b>23.9%</b>	<b>5.7 p.p. ↑</b>	<b>37.0%</b>	<b>(7.4 p.p.) ↓</b>	<b>66.9%</b>	<b>75.3%</b>	<b>(8.4 p.p.) ↓</b>

**Gross Sales (PSV, R\$ million) and Gross SoS (%) On-site**





## CANCELLATIONS AND NET PRE-SALES

Net sales ended 4Q22 at R\$ 657.0 million (-15.9% YoY and +34.3% QoQ) with speed over net supply ("Net SoS") of 25.9% (-6.0p.p. YoY and +5.6p.p. QoQ).

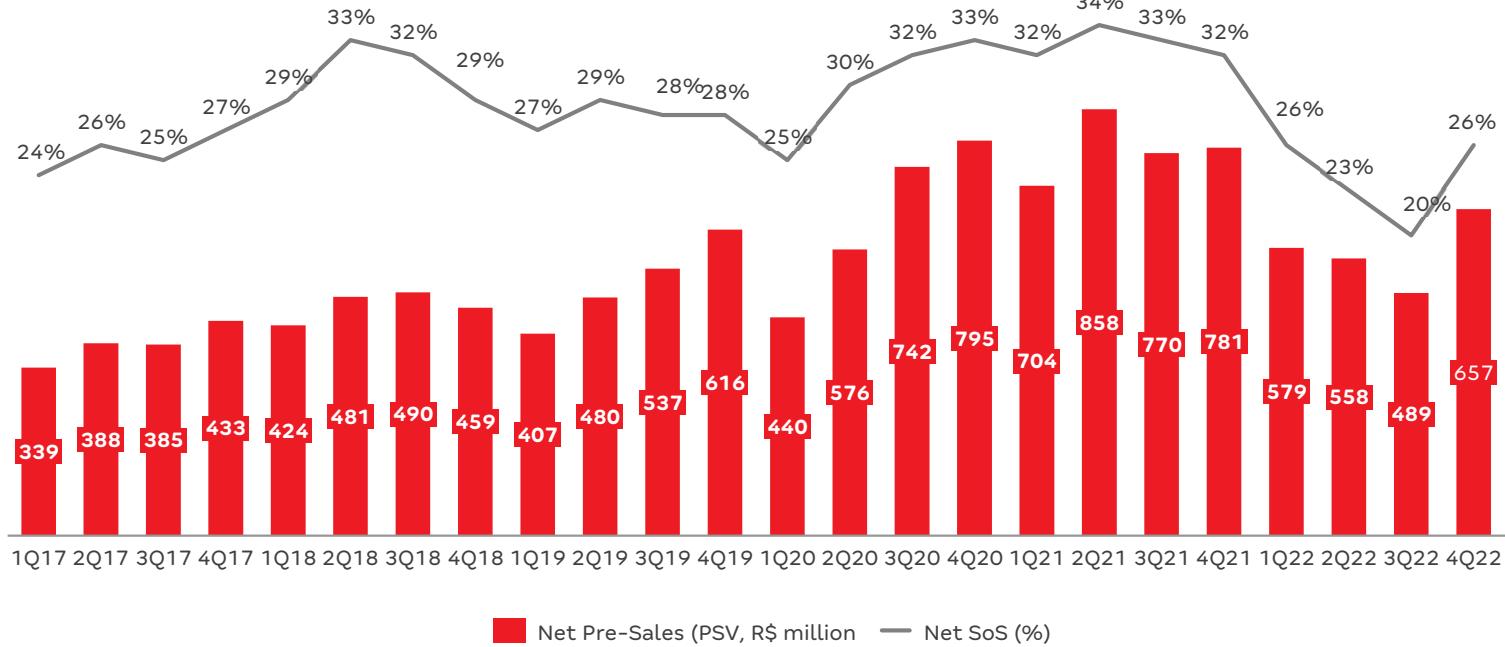
Cancellations over gross sales ended the quarter at 12.7%, showing a reduction of -1.1p.p. in the annual comparison and of -2.2p.p. in the quarterly comparison.

(PSV, R\$ million)	4Q22	3Q22	QoQ (%)	4Q21	YoY (%)	2022	2021	YoY (%)
Tenda								
Gross Sales	752.3	575.1	30.8% ↑	906.3	(17.0%) ↓	2,788.0	3,597.2	(22.5%) ↓
Cancellations	95.3	85.8	11.1% ↑	125.3	(24.0%) ↓	504.6	484.1	4.2% ↑
Net Pre-Sales	657.0	489.3	34.3% ↑	780.9	(15.9%) ↓	2,283.3	3,113.1	(26.7%) ↓
% Launches <sup>1</sup>	63.0%	34.9%	28.1 p.p. ↑	76.7%	(13.7 p.p.) ↓	33.9%	53.9%	(20.0p.p.) ↓
% Inventory	37.0%	65.1%	(28.1 p.p.) ↓	23.3%	13.7 p.p. ↑	66.1%	46.1%	20.0p.p. ↑
Cancellations / Gross Sales	12.7%	14.9%	(2.2 p.p.) ↓	13.8%	(1.1 p.p.) ↓	18.1%	13.5%	4.6 p.p. ↑
Net SoS	25.9%	20.3%	5.6 p.p. ↑	31.9%	(6.0 p.p.) ↓	54.8%	65.1%	(10.3p.p.) ↓

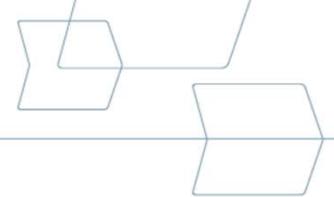
(in units)	4Q22	3Q22	QoQ (%)	4Q21	YoY (%)	2022	2021	YoY (%)
Tenda								
Gross Units Sold	3,964	3,100	27.9% ↑	5,756	(31.1%) ↓	15,703	23,908	(34.3%) ↓
Cancelled Units	553	517	7.0% ↑	851	(35.0%) ↓	3,131	3,349	(6.5%) ↓
Net Units Sold	3,411	2,583	32.1% ↑	4,905	(30.5%) ↓	12,572	20,559	(38.8%) ↓
Cancellations / Gross Sales	14.0%	16.7%	(2.7 p.p.) ↓	14.8%	(0.8 p.p.) ↓	19.9%	14.0%	5.9 p.p. ↑

### Net Pre-Sales (PSV, R\$ million) and Net SoS (%) - On-site



■ Net Pre-Sales (PSV, R\$ million) — Net SoS (%)





## UNITS TRANSFERRED, DELIVERED AND CONSTRUCTION SITES UNDERWAY

PSV transferred in this quarter totaled R\$ 478.9 million (-19.4% YoY and -12.4% QoQ).

4,655 units were delivered (+54.1% YoY and +91.2% QoQ) and we ended the quarter with 74 construction sites in progress (-16.9% YoY and -5.1% QoQ).

Transfers, Deliveries and Construction Sites	4Q22	3Q22	QoQ (%)	4Q21	YoY (%)	2022	2021	YoY (%)
<b>Tenda</b>								
<b>PSV Transferred (in R\$ million)</b>	<b>478.9</b>	<b>546.4</b>	<b>(12.4%) ↓</b>	<b>594.1</b>	<b>(19.4%) ↓</b>	<b>2,010.1</b>	<b>2,546.6</b>	<b>(21.1%) ↓</b>
Transferred Units	3,268	3,802	(14.0%) ↓	4,809	(32.0%) ↓	14,437	20,624	(30.0%) ↓
<b>Delivered Units</b>	<b>4,655</b>	<b>2,435</b>	<b>91.2% ↑</b>	<b>3,020</b>	<b>54.1% ↑</b>	<b>15,398</b>	<b>14,879</b>	<b>3.5% ↑</b>
<b>Construction Sites</b>	<b>74</b>	<b>78</b>	<b>(5.1%) ↓</b>	<b>89</b>	<b>(16.9%) ↓</b>	<b>74</b>	<b>89</b>	<b>(16.9%) ↓</b>

## LANDBANK

The Company ended 4Q22 with R\$ 15 billion in PSV (+21.6% YoY and +8.0% QoQ) in its landbank. We acquired R\$ 1 billion, the percentage of barter purchases continues to increase year-over-year and reached 47.6% (+4.3p.p. YoY and -1.6p.p. QoQ) this quarter.

Landbank	4Q22	3Q22	QoQ (%)	4Q21	YoY (%)	2022	2021	YoY (%)
<b>Tenda</b>								
Number of projects	366	326	12.3% ↑	309	18.4% ↑	366	309	18.4% ↑
PSV (R\$ million)	15,068.3	13,946.4	8.0% ↑	12,392.3	21.6% ↑	15,068.3	12,392.3	21.6% ↑
Acquisitions / Adjustments (R\$ million)	1,826.1	1,390.8	31.3% ↑	970.4	88.2% ↑	4,992.7	4,440.6	12.4% ↑
Number of units	85,732	83,755	2.4% ↑	78,483	9.2% ↑	85,732	78,483	9.2% ↑
Average price per unit (R\$ thousands)	175.8	166.5	5.6% ↑	157.9	11.3% ↑	175.8	157.9	11.3% ↑
% Swap Total	47.6%	46.0%	1.6 p.p. ↑	43.3%	4.3 p.p. ↑	47.6%	43.3%	4.3 p.p. ↑
% Swap Units	10.6%	9.4%	1.2 p.p. ↑	8.6%	2.0 p.p. ↑	10.6%	8.6%	2.0 p.p. ↑
% Swap Financial	37.0%	36.5%	0.5 p.p. ↑	34.7%	2.3 p.p. ↑	37.0%	34.7%	2.3 p.p. ↑

1. Tenda holds 100% of equity interest of its Land Bank.

## INVESTOR RELATIONS

### **Luiz Mauricio Garcia**

CFO and Investor Relations Officer

### **Franssuenia Andrade**

Investor Relations Analyst

### **Ygor Bovolon**

Investor Relations Trainee

### **Investor Relations**

**Tel.:** +55 (11) 3111-9909

**E-mail:** [ri@tenda.com](mailto:ri@tenda.com)

**Website:** [ri.tenda.com](http://ri.tenda.com)

## MEDIA RELATIONS

### **NOVAPR**

### **Marilia Paiotti**

**Tel.:** +55 (11) 5180-9079

**E-mail:** [marilia.paiotti@novapr.com.br](mailto:marilia.paiotti@novapr.com.br)

## ABOUT TENDA

Tenda (B3: TEND3), one of the main homebuilders in Brazil, is listed under Novo Mercado, B3's highest corporate governance level. With a focus on affordable housing, it concentrates its activities in nine metropolitan areas of Brazil, with projects aimed within the bracket 2 of "Programa Casa Verde e Amarela" (PCVA) federal government housing program.